



WomanPas

Programa de
formación



Emprende Mujer

Uruguay



WomanPas



**SANCOR
SEGUROS**

Este en un programa desarrollado por

innovate 



Objetivos del programa

Se trata de un programa gratuito destinado a emprendedoras, jóvenes profesionales y corredoras de seguros que deseen desarrollar su cartera de riesgos de personas en el mercado de seguros de Uruguay

Este programa les permitirá adquirir habilidades y herramientas para desarrollar su negocio en la intermediación en seguros.

El programa incluye cinco jornadas de capacitación y otras cuatro de entrenamiento comercial





Detalles del programa

Modalidad:

Este programa se dictará en modalidad virtual por plataforma ZOOM

Horas de formación totales: 14 hs

Fecha de Inicio

Costo: GRATUITO

Requisitos postulantes:

- ✓ Secundario Completo
- ✓ Poseer perfil comercial y /o de liderazgo, con objetivo de desarrollo empresarial.
- ✓ Profesionales, emprendedoras y corredoras
- ✓ Disponibilidad para asistir al 90 % de las horas de formación previstas.
- ✓ Firmar acuerdo de formación

Proceso de Admisión: Se realizarán entrevistas telefónicas individuales de selección. Este proceso tendrá una duración de 2 semanas luego de cerrada la inscripción.

Beneficios adicionales para las participantes

- 10 % de descuento en programas formativos de la Escuela de Seguros
- Acuerdo de Formación: En caso de no contar con una empresa activa, se realizará un acuerdo de formación con una duración de 3 meses desde la emisión de la primera póliza, con el fin de contar con ese tiempo para la constitución de la misma.
- Se entregará proyección de ingresos de negocio





Contenido y cronograma

1er Etapa

Desarrollo de negocio y oportunidades de crecimiento

Día 1 | 08/10 10:00 hs | Proyecto de negocio | Gestión y diseño de objetivos

Día 2 | 09/10 10:00 hs. | Liderazgo y proyecto empresarial

Día 3 | 15/10 10:00 hs. | Cómo armar una estructura comercial y aumento de cartera de clientes

Día 4 | 16/10 10:00 hs. | Productos y oportunidades de negocios en Vida y Salud Sancor Seguros

Día 5 | 18/10 10:00 hs. | Ciclo de venta

2da Etapa

Entrenamiento comercial

Día 6 | Entrenamiento Comercial

Día 7 | Entrenamiento Comercial

Día 8 | Entrenamiento Comercial

Duración de cada encuentro: 1.30 hs

Capacitaciones periódicas:

Producto - Liderazgo - Adquisición de clientes - Empresa unipersonal - Oportunidades de negocio - Plan de Negocio para PAS





Formadores

Soledad Mastragostino

Directora ejecutiva de Innovate

Myriam Clerici

Directora de Negocios Corporativos Innovate

Matias Taglioratti

Director Comercial

Equipo de Formación Sancor Seguros





Este es un programa desarrollado por

innovate➤